



# HP Deal Registration

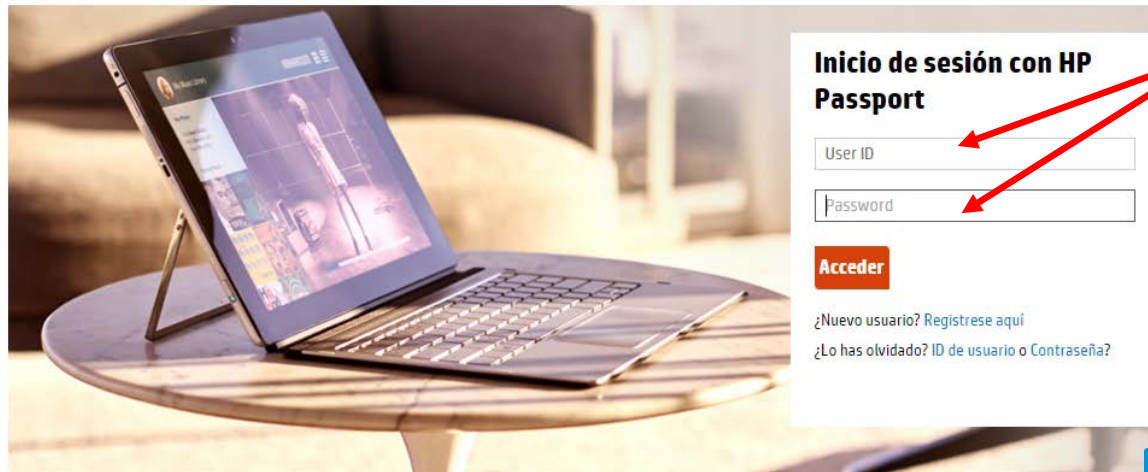
Registro de Oportunidades





# Ingresar a HP Partner First Portal

## HP Partner First Portal



**Ingresar tu usuario y contraseña.**

### Un modo más fácil de establecer contacto



"HP funciona de acuerdo con una sencilla fórmula: la fortaleza del canal es igual a la salud de HP. Estamos emocionados por las nuevas oportunidades empresariales que se presentan y estamos comprometidos con nuestra mutua y próspera asociación".

**Dion Weisler**  
Director Ejecutivo, HP

### Convertirse en Partner

[Haz clic aquí](#)

### Acceder a formación

[Haz clic aquí](#)

### Buscar un Distribuidor

[Haz clic aquí](#)

**Solicitar acceso a:**  
**[La.partnersupport@hp.com](mailto:La.partnersupport@hp.com)**

Restringido a HP.



# Buscar la herramienta

## HP Partner First Portal

Mi área de trabajo

Haga clic

Marketing y Marketing

Programas

Capacitaciones y Certificaciones



### Personalizado para su forma de trabajar

Debido a la transición del portal, su panel de control personal puede haber cambiado. Por favor, tómese un minuto para personalizar el tablero de instrumentos con las herramientas de HP que más utiliza.

[Ver video](#)

### HP Partner First status:

#### Mis notificaciones

HP Welcome Video

[Go](#)

Partner First Program

[Go](#)

Portal Overview Training

[Go](#)

### Mi panel

[Customize your dashboard](#)



Care Pack Central

Care Pack Central le permite navegar por los



# HP Partner First Portal

Mi área de trabajo

Productos

Ventas y Marketing

Programas

Capacitaciones y Certificaciones

## Mi cuenta

Contratos y Cumplimiento

Administrar usuarios

Smart Quote Internal

## Oportunidades

Crear Propuestas

Solicitar cotización

Administrar Leads

Registrar Oportunidades

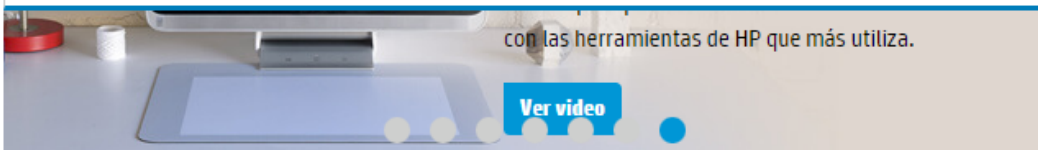
TCO/ROI Solutions

## Órdenes

HP Channel Services Network

HP Bridge

## Beneficios y Recompensas



con las herramientas de HP que más utiliza.

Ver video

Partner First Program

Go

Portal Overview Training

Go

## Mi panel

Customize your dashboard



**Solicitar acceso a:  
La.partnersupport@hp.com**

Mi área de trabajo

Productos

Ventas y Marketing

Programas

Capacitaciones y Certificaciones

Home / Mi área de trabajo / Ofertas / Registrar Oportunidades

## Registrar Oportunidades

Display Portlet

Search Portlet

### Reducir por

✕ Borrar todos

+ Categorías (1)

+ Fecha de modificación  
(1)

### HP Unison Deal Registration

Registre sus acuerdos con HP y podrá obtener autorización para descuentos, rebajas y beneficios adicionales para ganar u obtener protección para sus acuerdos.

HP Inc.

### Compatibilidad de la plataforma

IE v7 + Firefox v25 + Chrome v28 +


Acceso

Haga clic



# 1. Crear una nueva Oportunidad

Utilice el botón “Nueva oportunidad”.

 **HP Inc.**

[Inicio](#) [Leads](#) [Oportunidades](#) [Informes](#)

Welcome

Date

Mensajes y alertas

## Oportunidades

Para crear una Quote o solicitar un Deal Registration, abra una oportunidad existente o haga clic en "Nueva Oportunidad" para crear una nueva.

**Haga clic** → [Nueva oportunidad](#)



[Oportunidades](#) [Mis oportunidades abiertas](#)

Search





[Ir](#)


Options to search by:

Lead ID, Opportunity ID, Deal Registration ID, Opportunity Name, Quote ID, Quote Name, Customer Account Name

Acción	HP Opportunity ID	Nombre de oportunidad	ID de Deal Registration	Cuenta de cliente	Valor total de la oportunidad	Fecha de cierre	Etapas de Ventas	Nombre c
 	OPI-0124843570	test		<a href="#">Sample And Test Me...</a>	USD 1	12/31/15	01 - Understand Customer	Validation M

1 to 1 of 1 rows

20 

Partner Support

[Solicitar Asistencia](#)

# 2. Agregar clientes

Utilice la funcionalidad de **Búsqueda** para buscar un cliente dentro de la lista de clientes actuales.

## Nueva oportunidad

Oportunidad Deal Registrations Quotes

1 Seleccionar cliente > 2 Escriba la información > 3 Gestionar oportunidad

**1. Ingrese nombre del cliente**

Customer account:

C.I.F. - Tax ID:

País:

Ciudad:

Provincia:

Código Postal:

**2. Haga clic**

### Resultados de la búsqueda de cliente

Haga clic en "Ampliar la búsqueda" para encontrar más resultados.

**3. Seleccione el cliente**

Customer account	Nombre no latino	Dirección	Ciudad
<a href="#">Sample And Test Mexico, S.A. de C.V.</a>		SOR JUANA INES DE LA CR...	MEXICO
<a href="#">Samplex, S.A. de C.V.</a>		GENERAL TERÁN NO. 1610 ...	SAN NICOLAS DE LOS GARZA

1-2 of 2 items



# Agregar clientes

Utilice la funcionalidad Ampliar la búsqueda para buscar más clientes. En caso de no encontrarlo, lo puede agregar.

1. Amplíe la búsqueda  
a otras bases de datos

Resultados de la búsqueda de cliente

Haga clic en "Ampliar la búsqueda" para encontrar más resultados.

Ampliar la búsqueda

Volver a cargar clientes recientes

Customer account	Nombre no latino	Dirección	Ciudad	Estado/provin
<a href="#">Sample And Test Mexico, S.A. de C.V.</a>		SOR JUANA M		
<a href="#">Sample And Test Mexico, S.A. de C.V.</a>		SOR JUANA M		
<a href="#">Sample And Test México S.A. de C.V.</a>		BAJA CALIFOR		
		SOR JUANA M		

2. Seleccione  
agregar cliente

Add customer

1 Select customer > 2 Enter details > 3 Manage opportunity

Add customer

Customer name \* Address \* Country

City \* State/province Zip/postal code

Tax ID

Save Back to search

3. Ingresar la  
información del  
cliente





# 3. Completar la Oportunidad

Introduzca todos los campos obligatorios para pasar esta etapa.

**Nueva oportunidad**

Oportunidad    Registros de operaciones    Cotizaciones

1 Selecccionar cliente > 2 Introducir detalles > 3 Administrar oportunidad

**Detalles de oportunidad**

Nombre de oportunidad \*

ID de oportunidad

Moneda

\* Cuenta de cliente no puede estar vacío.  
BANCO AZTECA,S.A.

Fecha de Cierre \*

Descripción de la oportunidad

La información de contacto del cliente puede utilizarse en registros de programas y presupuestos relacionados con esta oportunidad.

Nombre del contacto

Dirección de correo electrónico del contacto

Monto de presupuesto de cliente

Apellido del contacto

Teléfono del contacto

ID de impuesto

Dueño de la oportunidad

Cuenta de revendedor

ID del Registro de Oportunidad

Creado por

Fase de ventas

Estado del Registro de la Oportunidad

Administrada por

Partner

Motivo por el que fue ganada/pedida

1. Ingrese Información

3. Seleccione "Dólares"

2. Indicar fecha tentativa

4. Ingrese información del Cliente

Haga clic en el icono de información de herramientas al lado de los nombres de campo para obtener más información

5. Seleccione





## 4. Agregar usuarios a la oportunidad

Desplazarse hacia abajo hasta encontrar la sección “Información Adicional”

1. Haga clic

Equipo de ventas

Contactos

Notas y adjuntos

Competidores

Actividades

Historial de etapas

Vinculación con el proceso de ventas

HPI o miembros del equipo de ventas del partner que participan en esta oportunidad

Acción	Nombre completo	Cargo en el equipo	Business group
	Validation MX_DIS_A_10		
	Elaine Sousa		
	Karina Souto		

**Miembros de equipo de ventas**

Guardar Guardar y más Cancelar

usuario	Acceso de oportunidad	Bel del equipo
usuario		no--
usuario	Read Only	--Ninguno--
usuario	Read Only	--Ninguno--
usuario	Read Only	--Ninguno--
usuario	Read Only	--Ninguno--

2. Haga clic para agregar

Agregar

3. Haga clic

## 4. Agregar usuarios a la Oportunidad

 **Buscar**


Buscas

Puede utilizar «\*» como comodín junto a otros caracteres para mejorar sus resultados de búsqueda.

Nombre completo	Email	Business Group	Global Business Unit	Rol del usuario
<u>Enrique Martinez</u>		Impresoras & Sistemas Personales (PPS)		<u>PPS AMS SVP</u>

4. Colocar el nombre o mail de la persona y dar click en "Ir"

5. Haga clic en el nombre

 **Miembros de equipo de ventas**

7. Haga clic

usuario	Acceso de oportunidad	Rol del equipo
usuario <input type="text" value="Enrique Martinez"/>	<input type="button" value="Read/Write"/>	--Ninguno--
usuario <input type="text"/>	<input type="button" value="Read Only"/>	--Ninguno--
usuario <input type="text"/>	<input type="button" value="Read Only"/>	--Ninguno--
usuario <input type="text"/>	<input type="button" value="Read Only"/>	--Ninguno--
usuario <input type="text"/>	<input type="button" value="Read Only"/>	--Ninguno--





6. Seleccionar el perfil que se le dará al usuario y el rol que tiene

## 5. Notas / Bitácora - Documentar trabajo realizado en el proyecto

En esta sección se debe de documentar el trabajo realizado durante el desarrollo del proyecto

Información adicional

Equipo de ventas   Contactos   **Notas y adjuntos**   Competidores   Actividades   Historial de etapas

Acción	Tipo
 	Note
 	Note

**Nueva nota**   Adjuntar archivo   Ver todo

Modificación de notas  
TESTTTTT

Modificar Nota Guardar Comprobar ortografía Cancelar

Información sobre las notas

Privado ☐

Título

Cuerpo

Guardar Comprobar ortografía Cancelar

# 6. Agregar archivos adjuntos

En esta sección se debe de adjuntar los soportes del trabajo realizado Bases (Pliego), Invitación, RFP, Orden de Compra, Adjudicación Directa

Información adicional





Equipo de ventas

Contactos

**Notas y adjuntos**

Competidores


Actividades

Acción	Tipo	Titulo
 	Note	<a href="#">TEST432</a>
 	Note	<a href="#">TEST</a>


Nueva nota

**Adjuntar archivo**

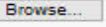
Ver todo

 **HP Inc.**

[Inicio](#) [Planes de negocios conjuntos](#) [Actividades MDF](#) [Leads](#) [Opportunities](#) [Reportes](#)

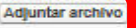
 **Adjuntar archivo**

1. Seleccione el archivo

Escriba la ruta de acceso del archivo a adjuntar.  Examinar para buscar el archivo.


2. Haga clic en el botón "Adjuntar archivo".

Para adjuntar varios archivos, repita los pasos 1 y 2.

 (Cuando haya finalizado la carga, la información referente al archivo aparecerá debajo.)

3. Haga clic en el botón **Listo** para volver a la página anterior.

(Esto cancelará la carga en curso.)





# 7. Agregar productos

a) Agregue productos y servicios para registrar una oportunidad.

### Agregar productos o servicios

Estos productos y servicios se aplican para aplicar a programas?

1. Escriba el producto

Encontrar línea de producto por palabra clave

Buscar por palabra

2. Búsqueda

Búsqueda por número de pieza/SKU

### Productos agregados

Edite los productos utilizando las casillas de verificación a continuación. Recuerde que debe hacer clic en "Guardar" antes de salir de esta página. Ver las preguntas más frecuentes

#### Copiar a búsqueda de producto

Seleccione a continuación los productos que desea añadir a la oportunidad, después, introduzca la cantidad, el valor y la fecha de reserva/envío esperada

Find product by keyword

☐ Contiene ☒ Comienza con

Business group

Personal Systems

Global business unit

--None--

Acción	Línea de productos	Línea de subproductos	BG	GBU
<a href="#">Seleccionar</a>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	Personal Systems	Cientes PC personales
<a href="#">Seleccionar</a>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	Personal Systems	PSG Other Consumer
<a href="#">Seleccionar</a>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	Personal Systems	PC portátiles comerciales



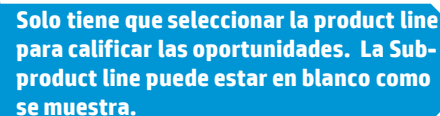
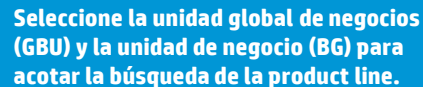
Las FAQ del producto proporcionan instrucciones para agregar productos.





b) Seleccione la **product line** y la sub **product line** apropiadas.

## 2. Complete los campos por





# Agregar productos

c) Los productos agregados aparecen en la sección **Productos agregados** y se pueden guardar.

**Productos agregados**

Edite los productos utilizando las casillas de verificación a continuación. Recuerde que debe hacer clic en "Guardar" antes de salir de esta página. Ver las preguntas más f

Acción	Línea de productos	Línea de subproductos	BG	GBU	Fecha de reserva/envío	Precio
<input checked="" type="checkbox"/>						
<input checked="" type="checkbox"/>			Personal Systems	Commercial Notebooks	20/12/2015	1

1 - 1 of 1 items

1 producto (s) se han guardado correctamente.

**1. Haga clic** → **Guardar** Cancelar Eliminar Actualizar reserva/envío ?



# Aplicación del programa





# 8. Aplicar a un programa

a) Haga clic en **Registro de Operaciones** y luego en **Aplicar programa**

Oportunidad

Registros de operaciones

1. Seleccione

Aplicar programa

Administrar

Resumen de beneficios

Nombre de registro de acuerdo	Programa	Estatus	Motivo del rechazo
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>

No tiene registros de oportunidad  
Haga click en " aplicar programa" para aplicar al modulo de registro de oportunidad



# 9. Aplicar a un programa

b) Debe seleccionar los programas de Opportunity Capture en base a los productos que ha registrado

Oportunidad

Registros de operaciones

Detalles del programa

Seleccionar	Programas
<input checked="" type="checkbox"/>	<div><div></div>PERSONAL SYSTEMS OPPORTUNITY CAPTURE</div>
<input checked="" type="checkbox"/>	<div><div></div>PRINTING OPPORTUNITY CAPTURE</div>

Cancelar

Guardar y revisar

1. Seleccione

2. Haga clic





# 10. Enviar para aprobación



Recibirá una notificación por correo electrónico confirmando que la oportunidad ha sido enviada.

Oportunidad

Registros de operaciones

## Resumen

Programa	Grupo de negocios
<a href="#">+ PERSONAL SYSTEMS OPPORTUNITY CAPTUR...</a>	Personal Systems
<a href="#">+ PRINTING OPPORTUNITY CAPTURE</a>	Printing

Cancelar

Enviar para aprobación

Haga clic en **Enviar para aprobación**

Oportunidad

Registros de operaciones

Su nueva operación se ha enviado satisfactoriamente

ID de oportunidad

[OPI-0124296107](#)

Cuenta de socio

MX System Validation account

Cuenta de cliente

Bimbo del Centro, S.A. de C.V.

Programa

Printing Opportunity Capture

[Detalle de Registro de Programa](#)

[Volver a oportunidad](#)

Estado

Enviado

Fecha de envío

Fri Dec 11 00:00:00 GMT 2015

Nombre de registro de acuerdo

REGI-0124296107

Valor del Registro de la oportunidad

USD51100



# 13. Modificar etapa a Ganado/Perdido

Oportunidad

Registros de operaciones

Detalles de oportunidad

Nombre de oportunidad \*  
TESTTTTT

ID de oportunidad  
OPI-0124299370

Moneda  
USD

• Cuenta de cliente no puede estar vacío.  
BANCO NACIONAL DE OBRAS Y SE

Fecha de Cierre \*  
20/12/2015

Valor de oportunidad total  
USD 1.00

Descripción de la oportunidad

La información de contacto del cliente puede utilizarse en registros de programas y presupuestos relacionados con esta oportunidad.

Nombre del contacto

Apellido del contacto

Monto de presupuesto de cliente

Dirección de correo electrónico del contacto

Teléfono del contacto

ID de impuesto

Dueño de la oportunidad  
Validation Loc\_Spanish-Mexico

Cuenta de revendedor  
MX System Validation account

ID del Registro de Oportunidad

Creado por  
Validation Loc\_Spanish-Mexico

Fase de ventas  
01 - Entender al cliente

Estado del Registro de la Oportunidad

Administrada por  
Socio

Motivo por el que fue ganada/perdida

Editar

Cancelar

Clone opportunity

Change owner

Financial services

Oportunidad

Registros de operaciones

Detalles de oportunidad

Nombre de oportunidad \*  
TESTTTTT

ID de oportunidad  
OPI-0124299370

Moneda  
USD

• Cuenta de cliente no puede estar vacío.  
BANCO NACIONAL DE OBRAS Y SERVICIO PUB

Fecha de Cierre \*  
20/12/2015

Valor de oportunidad total  
USD 1.00

Descripción de la oportunidad

La información de contacto del cliente puede utilizarse en registros de programas y presupuestos relacionados con esta oportunidad.

Nombre del contacto

Apellido del contacto

Monto de presupuesto de cliente

Dirección de correo electrónico del contacto

Teléfono del contacto

ID de impuesto

Dueño de la oportunidad  
Validation Loc\_Spanish-Mexico

Cuenta de revendedor  
Validation Loc\_Spanish-Mexico

ID del Registro de Oportunidad

Creado por  
Validation Loc\_Spanish-Mexico

Fase de ventas  
06 - Ganado, Implementado y en

Estado del Registro de la Oportunidad

Administrada por  
Socio

Motivo por el que fue ganada/perdida  
Precio

Guardar

Cancelar

Clone opportunity

Change owner

Financial services

1. Dar clic

2. Seleccionar Ganado o Perdido y el Motivo

3. Dar clic



# Otros





# Buscar de Oportunidad

- Primera opción de búsqueda

1. Ingresar el # de la oportunidad o nombre de la oportunidad

2. Haga clic

Inicio Planes de negocios conjuntos Actividades MDF Leads Opportunities Reportes

## PUX Test: OPI-0124297463

Oportunidad Registros de operaciones

### Detalles de oportunidad

Nombre de oportunidad *	ID de oportunidad	Moneda
PUX Test	OPI-0124297463	USD
* Cuenta de cliente no puede estar vacío.	Fecha de Cierre * ?	Valor de oportunidad total
<u>BANCO AZTECA S.A.</u>	31/12/2015	USD 1,200.00

Descripción de la oportunidad

La información de contacto del cliente puede utilizarse en registros de programas y presupuestos relacionados con esta oportunidad.


Nombre del contacto	Apellido del contacto	Monto de presupuesto de cliente
Dirección de correo electrónico del contacto	Teléfono del contacto	ID de impuesto

Partner Support

Recibir soporte

# Búsqueda de Oportunidad

- Segunda opción de búsqueda

 **HP Inc.**

Logout

Inicio Planes de negocios conjuntos Actividades MDF Leads Oportunidades Reportes

Welcome

Perfil de ubicación de la empresa

Mensajes y alertas

Search

Opciones de búsqueda por:  
ID de Lead, ID de oportunidad, ID de registro de oportunidad, Nombre de la oportunidad, ID de cotización, Nombre de la cotización, Nombre del

Partner Support

Recibir soporte

**Oportunidades**

Crear nuevo Para crear un presupuesto o registrar programas, abra una oportunidad existente o haga clic en "Crear nuevo" para una nueva oportunidad.

Oportunidades Todas las oportunidades

1. Seleccionar Oportunidades y Todas las Oportunidades


Acción	HP Opportunity ID	Nombre de oportunidad	ID del Registro de Oportunidad	Cuenta de cliente	Moneda	Fecha de Cierre	Fase de ventas	Notas
	OPI-0124301786	Adquisición de equip...	REGI-0124301786	Bimbo del Centro, S....	USD 602,900	01/12/16	03 - Qualify the Opportunity	Vali
	OPI-0124275240	Adquisición de equip...	REGI-0124275240	Bimbo del Centro, S....	USD 601,500	01/31/16	03 - Qualify the Opportunity	Vali
	OPI-0124271689	Test	REGI-0124271689	BANCO AZTECA, S.A.	USD 200,000	07/31/15	03 - Qualify the Opportunity	Vali
	OPI-0124269699	Test	REGI-0124269699	Bimbo del Centro, S....	USD 65,000	08/31/15	03 - Qualify the Opportunity	Vali
	OPI-0124275240	Test Oppty	REGI-0124275240	Distribuidora New Y...	USD 150,000	10/31/15	03 - Qualify the Opportunity	Vali
	OPI-0124271689	Compra de equipo d...	REGI-0124271689	Corporativo Bimbo, ...	USD 400,000	10/31/15	03 - Qualify the Opportunity	Vali
	OPI-0124301766	Test12345		BANCO NACIONAL...	USD 500,000	01/31/16	01 - Understand Customer	Vali





# Verificar el estatus de una Oportunidad

También puede comprobar el estado de un Deal directamente como aparece en la columna **Estado**.

HP Inc.

[Inicio](#) [Planes de negocios conjuntos](#) [Actividades MDF](#) [Leads](#) [Oportunities](#) [Reportes](#)

Welcome

Perfil de ubicación de la empresa

Mensajes y alertas

Search

Opciones de búsqueda por:

ID de Lead, ID de oportunidad, ID de registro de oportunidad, Nombre de la oportunidad, ID de cotización, Nombre del cotizador, Nombre del cliente

Partner Support

**Registro de Oportunidad**

Para crear un presupuesto o registrar programas, abra una oportunidad existente o haga clic en "Crear nuevo" para una nueva oportunidad.

**1. Seleccione *Registro de Oportunidad* y *Todo*.**

Nombre de registro de acuerdo	Fecha de envío	Estado	Cuenta de cliente	Nombre de oportunidad	Opportunity ID	Programa	Valor de registro de
REGI-0124269669	14/07/2015 03:42 PM	Expired	BANCO AHORRO ...	XX_WWV_NEXTGEN...	OPI-0124269669	xx_bd1_deal registra...	84
REGI-0124269699	16/07/2015 11:20 AM	Expired	Bimbo del Centro, S...	Test	OPI-0124269699	PPS OPPORTUNIT...	6
REGI-0124269702	16/07/2015 04:45 PM	Expired	BANCO AZTECA,S.A.	Test Translation Hilda	OPI-0124269702	PPS OPPORTUNIT...	20
REGI-0124270901	4/08/2015 05:15 PM	Submitted	BANCO NACIONAL...	TIP	OPI-0124270901	TIP PPS (TRANSFE...	7
REGI-0124270907	5/08/2015 10:51 AM	Submitted	BANCO AHORRO ...	proyecto de noteboo...	OPI-0124270907	TIP PPS (TRANSFE...	30
REGI-0124270938	12/08/2015 04:49 PM	Submitted	BANCO AZTECA,S.A.	test tip	OPI-0124270938	TIP PPS (TRANSFE...	9
REGI-0124271548	24/09/2015 01:11 PM	Approved	BANCO NACIONAL...	CIP test	OPI-0124271548	HP CIP Printing	3
REGI-0124271562	29/09/2015 10:48 AM	Submitted	V...	Test CS	OPI-0124271562	HP CIP PRINTING ...	8
REGI-0124271562	29/09/2015 10:48 AM	Submitted	V...	Test CS	OPI-0124271562	OPPORTUNITY CA...	9
REGI-0124271563	29/09/2015 10:48 AM	Submitted	e, ...	Test SMS	OPI-0124271563	HP CIP PRINTING ...	4
REGI-0124271563	29/09/2015 10:48 AM	Submitted	e, ...	Test SMS	OPI-0124271563	PPS OPPORTUNIT...	39
REGI-0124271564	29/09/2015 11:05 AM	Submitted	S...	PruebaKike	OPI-0124271564	HP CIP PRINTING ...	2

**2. Vea el estado del Registro de operación en la columna Estado**



# Clonar una Oportunidad existente

- Puede clonar una Oportunidad existente para copiar datos y ahorrar esfuerzos.

Oportunidad

Registros de operaciones

**Detalles de oportunidad**

Nombre de oportunidad \*

ID de oportunidad

Moneda

PUX Test

OPI-0124297463

USD

• Cuenta de cliente no puede estar vacío

Fecha de Cierre \* ?

Valor de oportunidad total

BANCO AZTECA S.A.

31/12/2015

USD 1,200.00

Descripción de la oportunidad

La información de contacto del cliente puede utilizarse en registros de programas y presupuestos relacionados con esta oportunidad.

Nombre del contacto

Apellido del contacto

Monto de presupuesto de cliente

Dirección de correo electrónico del contacto

Teléfono del contacto

ID de impuesto

Editar

Guardar

Cancelar

Clonar Oportunidad

Cambiar Propietario

Servicios Financieros ?

Dueño de la oportunidad

Cuenta de revendedor

ID del Registro de Oportunidad

Validation Loc\_Spanish-Mexico

MX System Validation account

REGI-0124297463

Creado por

Fase de ventas ?

Estado del Registro de la Oportunidad

Validation Loc\_Spanish-Mexico

03 - Calificar la oportunidad

Submitted

Administrada por

Motivo por el que fue ganada/pedida

☐ Cambiar distribuidor ?

Socio

Haga clic

Editar

Guardar

Cancelar

Clone opportunity

Change owner

Financial services ?

# Contactos:

## Link del HP Partner First Portal

<https://partner.hp.com/>

## Solicitud de Accesos a Portal y Deal Registration

[La.partnersupport@hp.com](mailto:La.partnersupport@hp.com)

## Dudas acerca de Deal Registration

[mca\\_dealreg@hp.com](mailto:mca_dealreg@hp.com)

